

Detta är en utskriftsvänlig version av artikeln.



Tove skapade sitt eget jobb

Av Björn Holgersson 4 JULI 10.01



BALLINGSLÖV. I över tio år har den lilla kvartersbutiken "Nacksvinget" varit igenbomrad. Nu har Tove Nilsson från Vinslöv tagit över affären.

Det välkomnas av många i Ballingslöv.

När Tove Nilsson för första gången öppnade dörren till Nacksvinget hade lokalen stått tom i tio år och den slitna plastmattan som låg på golvet var full av vissna höstlöv.

–Det kändes lite deppigt när man öppnade dörren. Väggarna var bruna och golvet var slitet, säger Tove Nilsson.

Renoveringsarbetet har varit gediget och hade inte Tove Nilsson dokumenterat bygget med bilder hade det varit svårt att tro att den vita, fräscha lokalen varit mörk och murrig.

Längs med det nylagda klinkergolvet står nya frysdiskar uppradade och kassadisen samt butikshyllorna har nu kommit på plats. Det luktar nymålat och det ser väldigt modernt ut.

Här hoppas Tove Nilsson att

Ballingslövsborna kommer att trivas och hon tänker lyssna mycket på förslag från kunderna angående sortimentet i butiken.

Tove Nilsson kommer från Vinslöv men har familj i Ballingslöv och känner på så vis byn bra.



Idén att starta eget föddes när hon jobbade i en liknande butik i Vinslöv och ägaren till butiken tog föräldraledigt.

Hon fick då ansvara för butiken och insåg att hon kunde driva en liknande butik själv.

Tove Nilsson bestämde sig för att lära sig allt som hon kunde behöva veta för att kunna starta sin egen butik.

Hon spenderade mycket tid på biblioteket och sökte hjälp av både nyföretagarcentrum i Hässleholm och en konsultfirma i Kristianstad.

–Jag kände att jag borde klara av det eftersom att jag hade jobbat i butik tidigare, säger Tove Nilsson.

Många Ballingslövabor har visat stort intresse och uppskattning redan innan hon öppnat butiken.

–Hyresvärden har varit väldigt bra att ha att göra med och jag har fått bestämma mycket av lokalens utformning själv, säger Tove Nilsson.

Det finns en tanke med allt i butiken och hon har inte lämnat något åt slumpen.

–Kassadisen har jag ritat själv och den passade in perfekt. Den är jag mycket nöjd med, säger hon och visar runt i lokalen som börjar anta formen av en butik.

Hon har inte behövt ta mycket lån eftersom att hon har gjort mycket själv och hon vrider och vänder på varje krona som går in i butiken.

Genom att måla skylten och sätta upp folien i butikens fönster själv har hon redan sparat tiotusentals kronor.

Tove Nilsson tycker att man som ny företagare bör läsa på ordentligt innan man börjar med sitt företag och man bör ha en realistisk uppfattning av vad det innebär att driva företag.

–Jag har varit försiktig med att ta lån och jag har kalkylerat med mycket lägre omsättning än vad den förre ägaren hade för att vara på den säkra sidan, säger Tove Nilsson.

Att starta en närbutik var inget som Tove Nilsson tänkt på tidigare men hon har alltid velat göra något som andra har glädje av.

Kommentarer

Visar 0 kommentarer

Sortera efter populärast

[M Prenumerera via e-post](#) [S RSS](#)

Skriv en ny kommentar

[Logga in](#)



Skriv din kommentar här.

blog comments powered by [DISQUS](#)

Max 200 ord. [Debattregler](#)